

Notre offre partenaire



Le forfait Point C, C'est être accompagné pour :

- Les formalités de constitutions administratives juridiques, comptables et fiscales de votre société,
- Élaborer l'organisation future de l'entreprise (impact de la forme juridique, options fiscales et sociales),
- Identifier les aides mobilisables au démarrage,
- Établir le budget prévisionnel,
- Assurer la faisabilité commerciale de votre projet,
- Concevoir votre dossier de présentation pour les financeurs,
- Concevoir les tableaux de bord de votre activité.



Un réseau national

Votre contact :



Siège administratif
Parc Slava, 7 rue Auguste Jouchoux
25000 BESANCON
contact@transaxio.fr



© 2022 Transaxio | Tous droits réservés | Imprimé par nos soins

Transaxio

Achat & vente de commerces, sociétés et locaux commerciaux

Créer - Reprendre C'est se lancer !

Achat de fonds de commerce
Achat d'entreprise
Achat de droit au bail
Achat de murs commerciaux
Location de boutiques et bureaux
Locaux d'activités



Transaxio et vous

Dans un contexte économique en pleine mutation, vous souhaitez créer, reprendre ou développer une activité.

Vous désirez être conseillé par des **experts métier**, ceci dans une réelle relation de partenariat de longue durée. Vous souhaitez bénéficier d'un accompagnement professionnel et personnalisé.

Nous sommes présents à chaque étape pour vous guider et vous accompagner.

Transaxio est en mesure de vous **guider** dans le cheminement de la création ou de la **reprise d'entreprises et de commerces**. Nous mettons à votre disposition leur savoir-faire et toute la force d'un **réseau national** pour répondre efficacement et en toute confidentialité à vos besoins. Nos consultants partagent avec vous leurs connaissances du marché local à travers le ou les métiers abordés : Hôtellerie, Restauration, Tabac, Librairie, Presse, Coiffure, PME, Prêt-à-porter, Fleuriste, Franchise, etc.

De votre idée à l'ouverture de votre commerce

1 Notre mission préalable à votre volonté d'acquisition

Savoir trouver et préparer les projets de cession

- Visite de l'affaire.
- Étude des documents juridiques et comptables.
- Étude du fonctionnement de l'affaire.
- Estimation de l'affaire avec nos outils.

2 Venez partager votre idée avec nous

Définissons ensemble votre projet

- Formation, expérience, motivations, objectifs, réseau.
- Secteur géographique de recherche.
- Budget (apport personnel, garanties).
- Rémunération escomptée.
- Obligations légales et administratives.

Étudions ensemble

- Notre sélection d'affaires en portefeuille.
- Si nous n'avons pas de cible adaptée à vous proposer, étant sous mandat de recherche, nous lançons une campagne personnalisée de prospection selon vos critères.

Analysons ensemble chaque affaire sélectionnée

- Analyse de l'affaire.
- Partage des résultats de négociation.
- Retranscription juridique des éléments clés de négociation.
- Rencontre de partenaires juristes, avocats, notaires.
- Remise des pièces administratives et comptables au rédacteur des actes.
- Participation à la rédaction du projet d'acte.
- Accompagnement pour les relectures et le rendez-vous signature.
- Accompagnement à la gestion des levées de conditions suspensives.
- Montage du dossier bancaire.
- Présentation synthétique du projet et de la recherche de financement.
- Gestion des prises de rendez-vous avec les établissements retenus et accompagnement lors de l'entretien de présentation du dossier.